

Définir mon offre

 1 jour (7 heures)

 Collectif

 A distance

Première étape indispensable avant de lancer votre prospection commerciale, vous devez formuler votre offre de service de façon à répondre aux besoins précis des clients que vous ciblez. Vos clients ont en effet besoin de saisir la force de votre valeur ajoutée très rapidement. Cette formation vous propose un travail concret et individualisé sur l'identification et la formulation de votre offre.

Objectifs pédagogiques

- Identifier et formaliser mon expertise.
- Définir ma micro-cible.
- Poser les principes de sa stratégie de positionnement et développement.

Les + de la formation

- Adopter la posture particulière du consultant autonome.
- Connaître les concepts de base du métier de consultant.
- Adopter la posture particulière du consultant autonome.

Programme

Matin

- Les fondamentaux du travail par mission : l'autonomie professionnelle, le prescripteur, l'expertise, la micro-cible, le bénéfice client.
- Travail sur les réalisations probantes.
- Les 3 niveaux d'intervention du consultant.
- Travail en atelier sur l'objet de l'expertise, auto-évaluation et feedback en groupe

Après-midi

- Travail en atelier sur les micro-cibles.
- Le bénéfice client : approfondissement, échanges et jeux de rôles.
- Les bases de la prescription et de la biographie.
- Mon plan de progression individuelle.

Informations supplémentaires

- Pré requis : Disposer d'une connexion internet et d'une webcam permettant d'assister à la classe virtuelle
- Public : Toute personne ayant pour objectif d'acquérir un positionnement et un savoir-faire comportemental de consultant autonome.
- Le délai d'accès à nos formations varie en fonction de votre modalité de financement. Nous nous engageons à vous apporter une réponse sous 48h.
- Modalités d'évaluations : Quizz, production de livrables, évaluation de la qualité de la formation par les stagiaires à travers la remise d'un questionnaire de satisfaction à compléter à la fin de la formation.
- Lieu : En classe virtuelle
- Contacter le référent handicap pour la faisabilité de votre projet de formation : hayet.rabhi@freeland-academie.com
- Horaires : De 9h30 à 17h30 - 2 pauses matin et après-midi 1 h pour le déjeuner.
- Coût : 900 euros TTC

Moyens pédagogiques : Session de formation à distance. L'assistance pédagogique se fait par messagerie et est assurée par un e-tuteur. L'apprenant peut se faire assister en posant des questions en ligne directement depuis la plateforme Académie Freeland accessible en continu. Les supports de formation et les fiches d'exercices peuvent être téléchargés directement sur la plateforme

Moyens techniques : Ordinateur (PC ou MAC), tablette, connexion internet. Plateforme web sécurisée par identifiant et mot de passe, également compatible sur navigateur mobile (smartphones et tablettes). Le stagiaire doit également disposer d'un e-mail. Une assistance technique est la disposition du stagiaire par téléphone au 01 56 54 82 21 ou par mail formation@freeland.com du lundi au vendredi de 9H à 17H30.

